



▶最近ハマっていること

ラーメン巡りやコンビニのスイーツ巡り。どのコンビニのスイーツが美味しいか調査しています(笑)

▶好きな言葉

ありがとう。

名古屋市東区
株REセクション
竹原 匡哉 さん



加盟店の
看板社員さん



同社に入社後、アメリカで撮影した一枚。「遊びという名の人生勉強です!」

思いやりとガッツで
お客さまの必要を満たす。

名古屋市東区に所在する株REセクションで、新築分譲住宅の販売を担当する竹原匡哉さん。以前は自衛官だったが、青森県にある実家に帰った際に父親から、斜め向かいに住んでいた10歳年上のお兄さんが、名古屋市で不動産会社の社長として独立したことを知り、連絡をして遊びに行ったそう。そこで福田社長と話すにつれ、社長や不動産仲介という仕事の魅力に惹かれ、平成27年9月に入社した。「これまで名古屋市には来たことがなかったので、ポスティングをしながら地理を覚えています」と日々仕事と向き合っている様子がうかがえる。

竹原さんについて社長に伺うと、「前職が自衛官

だったため、会社員や営業の経験がなく、もちろん不動産に関しても全く白紙の状態でした。最初の頃は、土地勘もなく仕事も分からない中、大変だったかと思いますが、3カ月程でほとんど一人でできるようになり、今では社内・社外問わずとても頼りにされています。取引先からも非常に高い評価をいただくことが多い自慢の社員です」と話してくれた。一方、竹原さんは同社について「優しい方ばかりで、困った時にはアドバイスしてくれます。自分の意見も尊重してくれる社風で、とても良い環境で仕事に集中できていると感じます」と、竹原さんも他の社員の方を頼っており、信頼関係が強い職場のようだ。

以前、担当したお客さまの住宅ローン審査が厳しいことがあったそう。それでも理想の住まいを手に入れてほしいという思いからたくさんの方に相談しながら自分で勉強を進め、住宅ローン審査を通すことができたとき、お客さまから「購入できて本当に嬉しい。ありがとう!」という感謝の言葉をいただくことができたそう。「お客さまに喜んでもらえる、とても嬉しいですね。お客さまの思いに応えることにやりがいを感じます」と、話してくれた。目標について伺うと、「名古屋No.1の営業マンになること。また、社長のことを尊敬しているので、いつか社長を超えたいです!」と、意気込む姿に熱い思いが伝わってきた。

■ 本コーナーにご登場いただき、ありがとうございました。 ■

今回ご協力いただいた加盟店の皆さまを担当させていただいておりますアットホーム営業スタッフです。これからもよりいっそう皆さまのお役に立てるよう、さまざまなサービスのご提案をさせていただきます。

アットホーム
営業担当紹介

「商売繁昌のアイデアと実践」にご登場
株筑波商事 様



茨城営業所 望月 優作

「拝見、こだわりの店作り」にご登場
株ディースタイル 様



横浜営業所 山蔭 拓也

「活用しています!アットホーム」にご登場
旬剛志ハウジング 様



城北営業所 山本 すみれ

「加盟店の看板社員さん」にご登場
株REセクション 様



名古屋営業所 北上 雄太